

Offre de Stage - Consort Group – Sites divers

Ingénieur d'affaires junior

DURÉE DU STAGE : 6 mois

LIEUX DU STAGE : Agences Paris 17 / Lyon / Lille / Nantes / Toulouse

MISSION

Au sein de l'une de nos agences en France, vous serez rattaché à un ingénieur d'affaires confirmé qui vous formera sur le poste. Vous rejoindrez une équipe accompagnant des clients de tous types sur une expertise bien identifiée (data, réseau et sécurité, QA et AMOA, Média Ingénierie, etc.).

Intégrer nos équipes, c'est avoir l'assurance d'exploiter votre potentiel, de mettre à profit vos compétences, d'en développer de nouvelles et de vous dépasser. Épanouissez-vous dans un cadre convivial, stimulant et bienveillant, dans un esprit de collaboration.

COMPÉTENCES RECHERCHÉES :

- De formation supérieur (Bac+5 en école de commerce ou équivalent universitaire)
- Vous avez une première expérience en ESN ou société de conseil est un plus
- Vous avez une connaissance des techniques de prospection
- Maîtrise des outils bureautiques
- Bonnes capacités de communication
- Aisance relationnelle

PROJET DE STAGE

À la suite d'une période d'on-boarding, et fort de votre formation d'ingénieur ainsi que de votre parcours personnel (et sportif) vous aurez pour principales missions de :

- Prospecter de nouveaux comptes (PME et Grands Comptes), relancer la prospection sur des clients historiques ou inactifs, identifier de nouveaux besoins chez nos clients actuels afin de développer les opportunités business.
- Pour chaque type de prospection, détecter et qualifier les besoins en prestation intellectuelle.
- Enrichir notre base clients/prospects.
- Effectuer les rendez-vous commerciaux.
- Élaborer les propositions commerciales, négocier les conditions contractuelles, finaliser les ventes de prestation de services.
- Gérer les référencements sur votre périmètre (positionnement tarifaire, interface avec les Achats Groupe, présentation de use cases, etc.).
- Participer au recrutement des consultants (sourcing, pré-qualification téléphonique, entretien).
- Réaliser un reporting de votre activité et participer aux réunions internes.

À l'issue de votre période d'essai, en fonction de votre montée en compétences et de votre performance, votre portefeuille clients sera susceptible d'évoluer afin d'étendre votre périmètre commercial (attribution de comptes clients supplémentaires). Par ailleurs, vous serez amené(e) à suivre les consultants placés en mission chez vos clients.



CONSORT GROUP
Société par actions simplifiée au capital de 30.670.529,40 euros
Immatriculée au RCS de Paris sous le numéro 840 798 136
contact@consort-group.com
Tel : +33 1 40 88 05 05
Numéro de TVA intracommunautaire : FR18840798136